



Kunden dauerhaft überzeugen! **Online-Paket mit 7 Webinaren**



Investieren Sie 7 x 90 Minuten Ihrer wertvollen Zeit und besuchen Sie meine 7 Webinare in denen ich Ihnen meine Erfahrungen und mein Know how aus 33 Jahren Engagement als Unternehmer, Trainer, Managementberater und Coach vermittele.

Nur ein konsistentes Produkt- und Leistungsportfolio, das nachhaltig Kundenprobleme löst, bildet die Grundlage der Konkurrenz- und Lebensfähigkeit des Unternehmens.

Wer permanent vom Markt lernt, wird auch morgen erfolgreicher sein als der Wettbewerb. Regelmäßige Kundenbefragungen helfen schnell und zuverlässig, die Stärken und Schwachstellen darzustellen und notwendige Verbesserungen umgehend zu realisieren.

Nur eine durch den Vertrieb professionell gesteuerte kontinuierliche, aktive Marktbearbeitung, führt direkt zum Kunden und zum nächsten Auftrag.

Inhalte

- 5 Prinzipien die im Marktgeschehen wirken
- Kundenorientiertes Denken, Planen und Handeln
- Entwicklung und Optimierung des Produkt- und Leistungsportfolios
- Weiterentwicklung der Wettbewerbsstärke
- Ableitung der 'Kaufargumente' aus dem Portfolio
- Durchführung und Auswertung einer effektiven Kundenbefragung
- Kalkulation, Preisgestaltung und erfolgreiche Preisverhandlungen
- Der Prozess der 'aktiven Marktbearbeitung'
- Von der Produktidee bis hin zum Kaufabschluss
- Kundenwertanalyse
-

Die Details für Ihre Teilnahme an den Webinaren finden Sie in dieser PDF!


Rolf Ribbe • Heikendorfer Weg 35 • 24149 Kiel • rolf.ribbe@sympuls.de

Webinar-Paket Kurs 2

Kunden dauerhaft überzeugen!

Die nächsten Termine

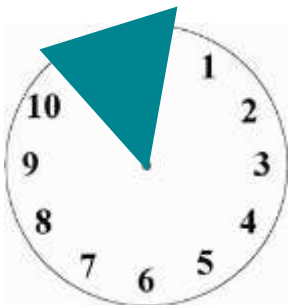
- Webinar Teil 1 - 04.01.2022
- Webinar Teil 2 - 06.01.2022
- Webinar Teil 3 - 11.01.2022
- Webinar Teil 4 - 13.01.2022
- Webinar Teil 5 - 14.01.2022
- Webinar Teil 6 - 17.01.2022
- Webinar Teil 7 - 19.01.2022



Senden Sie noch
heute Ihre Anmeldung
per E-Mail an:

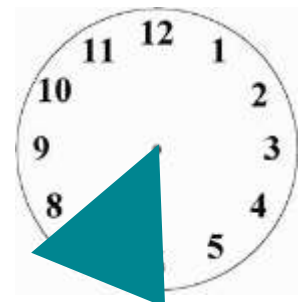
rolf.ribbe@sympuls.de

Webinar-Zeiten



Vormittag
10.00 bis 11.30 Uhr

Abend
18.00 bis 19.30 Uhr



Webinar-Kosten

1 Kurs mit 7 Webinaren = 350.00 € zzgl. 19% MwSt.



Habe ich Ihr Interesse geweckt?

Nachstehend erfahren Sie wie wir zusammenkommen!

1. Sie übersenden mir bitte Ihre Anmeldung mit dem von Ihnen ausgewählten Webinar-Kurs. Dies bitte per E-Mail an:

rolf.ribbe@sympuls.de

2. Ich nehme Kontakt zu Ihnen auf, informiere Sie darüber, wie Sie sich ohne Probleme in das Webinar einwählen können und führe dann mit Ihnen einen 'Online-Test' durch.

3. Ich übersende Ihnen die Rechnung für Ihre Auswahl mit Angabe meiner Kontodaten. Bitte überweisen Sie den Rechnungsbetrag bis 3 Tage vor Veranstaltungsbeginn.

4. Am Vortag des ersten Webinars übersende ich Ihnen eine E-Mail mit dem Zugang zum virtuellen Webinar Raum. Diese E-Mail benutzen Sie bitte erst am Veranstaltungstag.

5. Sie benötigen als Voraussetzung Ihrer Teilnahme einen PC oder Notebook, einen stabilen Internetzugang, einen Browser, eine Webcam und ein Mikrophon (heute bereits als Standard in den modernen Notebooks vorhanden).
6. Die Webinare dauern jeweils 90 Minuten.
7. Als Teilnehmer/in meiner Webinare erhalten Sie noch am Veranstaltungstag die gezeigten Präsentationen, Vorlagen und Arbeitshilfen als PDF per E-Mail zugeschickt.

**Jetzt freue ich mich darauf,
Sie schon bald Online begrüßen zu dürfen!**



Rolf Ribbe

www.sympuls.de



www.gewusst-wie-management.de